

Une industrie du raffinage sous pression

1. Environnement économique

Le groupe Esso opère sur des marchés ouverts à une concurrence mondiale. Il est par conséquent exposé aux fluctuations du prix du pétrole brut **1**, du taux de change du dollar, et de la volatilité des prix des produits pétroliers.

L'année 2019 est marquée par un ralentissement économique global avec une croissance mondiale estimée à 3 %.

2. Performance opérationnelle

Présent depuis plus de 115 ans en France, le groupe Esso S.A.F. est un acteur majeur du raffinage et de la distribution de produits pétroliers **2**.

Il poursuit ses efforts d'amélioration de sa compétitivité, d'optimisation de son outil industriel et de dynamique commerciale, tout en se positionnant pour un avenir bas carbone.

L'arrêt pour maintenance planifiée du site de Gravenchon a impacté la production au premier semestre 2019 mais l'outil industriel du groupe Esso est désormais pleinement optimisé dans son fonctionnement.



3. Résultats financiers consolidés

Le résultat net s'élève à 23 M€ tenant compte d'effets stocks positifs pour 147 M€. Le résultat opérationnel ajusté est en perte de 136 M€ mais s'équilibre au second semestre malgré des conditions opérationnelles perturbées en fin d'année. À noter, une solide progression des ventes de carburants et combustibles sur le marché intérieur **3**. Les investissements du groupe ont été de 112 M€ en 2019 dont 49 M€ en capitalisation des coûts de grand entretien et 39 M€ pour de nouveaux projets plus spécifiques dans ses raffineries.

En 2019, le groupe Esso a réalisé une véritable performance commerciale avec des ventes de carburants et combustibles en hausse notable dans un marché orienté à la baisse.



Antoine du Guerny

Président du conseil d'administration et directeur général d'Esso S.A.F.

« Deux éléments majeurs ont impacté les résultats financiers en 2019. Le faible niveau des marges de raffinage, dans un marché en surcapacité par rapport à une demande globalement en baisse, et l'arrêt pour maintenance planifiée de notre site de Gravenchon au premier semestre. La résilience de nos équipes commerciales est à saluer avec des ventes en progression de 8 % dans un marché orienté à la baisse. »

Résultat net de

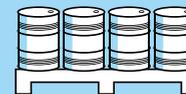
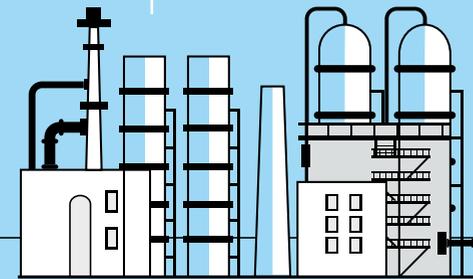
23 M€

tenant compte d'effets stocks positifs pour 147 M€.

2 15,9 Mt (millions de tonnes)

de pétrole brut traités dont 8,3 Mt au second semestre.

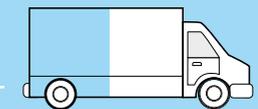
En 2018 : 15,3 Mt traités dont 8,6 Mt au second trimestre.



1 64 \$ (57 €)

prix moyen du pétrole brut par baril de Brent.

En 2018 : 71 \$ (60 €).



3 + 8,2 %

de progression des ventes sur le marché intérieur.

→ Le marché des produits pétroliers en baisse de 1,6 % par rapport à 2018.